

Движение вперед

Финансовые и операционные
результаты МТС

2 квартал 2018 года

Строгое эмбарго до 15.00 21 августа 2018 года



Некоторые заявления в данном пресс-релизе могут содержать проекты или прогнозы в отношении предстоящих событий или будущих финансовых результатов Компании в соответствии с положениями Законодательного акта США о ценных бумагах от 1995 года. Такие утверждения содержат слова «ожидается», «оценивается», «намеревается», «будет», «мог бы» или другие подобные выражения. Мы бы хотели предупредить, что эти заявления являются только предположениями, и реальный ход событий или результаты могут отличаться от заявленного. Мы не обязуемся и не намерены пересматривать эти заявления с целью соотнесения их с реальными результатами. Мы адресуем Вас к документам, которые компания отправляет Комиссии США по ценным бумагам и биржам, включая форму 20-F. Эти документы содержат и описывают важные факторы, включая те, которые указаны в разделе «Факторы риска» формы 20-F. Эти факторы могут быть причиной отличия реальных результатов от проектов и прогнозов. Они включают в себя: текущее состояние экономики, включая высокую волатильность учетных ставок и курсов обмена валют, цен на товары и акции и стоимости финансовых активов, воздействие государственных программ России, США и других стран по восстановлению ликвидности и стимулированию национальной и мировой экономики, нашу возможность поддерживать текущий кредитный рейтинг и воздействие на стоимость финансирования и конкурентное положение, в случае снижения такового, стратегическую деятельность, включая приобретения и отчуждения и успешность интеграции приобретенных бизнесов, возможные изменения по квартальным результатам, условия конкуренции, зависимость от развития новых услуг и тарифных структур, быстрые изменения технологических процессов и положения на рынке, стратегию; риск, связанный с инфраструктурой телекоммуникаций, государственным регулированием индустрии телекоммуникаций и иные риски, связанные с работой в России и СНГ, колебания котировок акций; риск, связанный с финансовым управлением, а также появление других факторов риска.

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2 КВАРТАЛА 2018 ГОДА

Ключевые показатели Группы МТС (млрд руб.)	Изменение			Иск. влияние новых стандартов ¹	
	2 кв. 2018	2 кв. 2017	2 кв. 2018/2 кв. 2017, %	2 кв. 2018	Изменение 2 кв. 2018/2 кв. 2017, %
Выручка	114,3	106,8	7,0%	114,9	7,6%
в том числе: Россия	106,4	99,0	7,4%	106,9	7,9%
OIBDA	53,9	44,0	22,5%	46,2	5,1%
маржа OIBDA	47,1%	41,2%	5,9п.п.	40,2%	-1,0п.п.
в том числе: Россия	51,1	42,1	21,4%	44,2	5,1%
маржа OIBDA в России	48,0%	42,5%	5,5п.п.	41,4%	-1,1п.п.
Операционная прибыль	27,6	23,9	15,7%	25,9	8,4%
Прибыль, относящаяся к акционерам Компании	14,3	14,7	-3,0%	15,0	2,1%
Капитальные затраты ²	17,6	15,3	14,7%	17,6	14,7%
Чистый долг ³	194,5	175,4	10,9%	197,6	12,7%
Чистый долг / LTM скорректированная OIBDA ⁴	н./п.	x1,0	-	x1,1	б/и
Операционный денежный поток (за 6 месяцев)	70,1	64,9	8,0%	61,6	-5,1%
Свободный денежный поток (за 6 месяцев)	30,8	40,6	-24,0%	24,4	-39,8%

Мобильные абоненты (млн)	Изменение			Изменение	
	2 кв, 2018	1 кв, 2018	2 кв, 2018/1 кв, 2018, %	2 кв, 2017	2 кв, 2018/2 кв, 2017, %
Общее количество	105,9	106,2	-0,3%	107,8	-1,8%
Россия	78,1	78,1	б./и.	78,0	0,1%
Украина ⁵	20,3	20,7	-2,0%	20,8	-2,6%
Армения	2,1	2,1	0,4%	2,1	б/и
Туркменистан	-	-	н./п.	1,7	н./п.
Беларусь ⁶	5,3	5,3	1,2%	5,1	3,8%

Алексей Корня, президент и председатель правления МТС, комментирует результаты:

«Второй квартал стал еще одним сильным периодом для компании, когда мы смогли продолжить позитивную динамику предыдущих кварталов и показать хорошие операционные и финансовые результаты. Выручка Группы выросла на семь процентов в годовом выражении до 114,3 миллиарда рублей, OIBDA увеличилась на 22,5 процента до 53,9 млрд рублей. Без учета влияния новых стандартов, выручка и OIBDA Группы продемонстрировала впечатляющий рост на 7,6 процента и 5,1 процента соответственно по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Катализатором ускорения темпов роста бизнес-показателей стал российский бизнес Группы, где мы укрепили свои лидерские позиции на рынке. В течение отчетного периода российская конкурентная среда улучшилась, и мы выиграли от общей ценовой конъюнктуры, а также наблюдали устойчивую тенденцию в росте потребления данных и продажи товаров.

¹ Здесь и далее в этом отчете под новыми стандартами мы подразумеваем МСФО 9, 15 и 16.

² Исключая расходы на приобретение лицензии на 4G в Украине в размере 4,2 млрд руб. за 2 квартал 2018.

³ Без учета обязательств по аренде.

⁴ Показатель «скорректированная OIBDA» не включает убыток от обесценения внеоборотных активов в размере 3,8 миллиарда рублей за 2017 год.

⁵ Включая пользователей CDMA.

⁶ МТС владеет 49% акций в ООО «МТС» в Беларуси, которые не консолидируются.

МТС продолжила активное развитие диджитал-продуктов на розничном и корпоративном рынках, а также предприняла ряд стратегических инициатив для развития цифровых направлений бизнеса МТС и повышения инновационного потенциала Группы. В частности, в отчетном периоде МТС открыла в Республике Татарстан собственный Центр исследований и разработок для создания и вывода на российский и глобальный рынки инновационных продуктов и решений на основе технологий 5G, IoT и Big Data; подписала с администрациями десяти субъектов федерации соглашения о сотрудничестве, направленные на реализацию в регионах проектов для повышения уровня цифровизации экономики и инфраструктуры регионов; а также запустила инновационный телемедицинский проект с использованием облачных решений МТС. Активно продолжается интеграция приобретенных активов группы, для создания дополнительных точек роста за счет синергии возможностей цифрового холдинга. Все это позволяет компании заложить прочный фундамент для дальнейшего роста и стратегического развития бизнеса Группы.

Другим важным событием стало увеличение доли МТС в МТС Банке до контрольной. Сделка консолидирует бизнес МТС на российском рынке финтеха, который растет более чем на 10 процентов в год. Это позволит оперативно выводить на рынок новые продукты, что соответствует стратегии Группы по диверсификации бизнеса, достижению синергий, стимулированию потребления данных и проникновению финансовых услуг среди клиентов МТС. Мы рассчитываем значительно усилить свои позиции в перспективных розничных сегментах: в цифровом банкинге для населения и в дистанционных банковских сервисах для малого бизнеса.

МТС сохраняет приверженность действующей дивидендной политике и планирует направить около 52 миллиардов рублей на выплату дивидендов за 2018 год. Кроме того, в июле мы запустили новую программу выкупа акций на 30 миллиардов рублей сроком на два года.

Несмотря на то, что мы прогнозируем сохранение в будущем некоторых негативных факторов, влияющих на операционную эффективность Группы, таких как макроэкономическое состояние, конкурентная среда и регуляторные изменения, мы улучшили прогноз финансовых результатов по году и ожидаем рост выручки Группы в диапазоне два-четыре процента и увеличение показателя OIBDA порядка на два процента, без учета влияния новых стандартов отчетности МСФО».

КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ ЗА ОТЧЕТНЫЙ ПЕРИОД И ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ

В мае МТС увеличила долю в Ozon Holdings Limited (бренд OZON) до 16,7 процента с 13,7 процента в результате серии транзакций с миноритарными акционерами. МТС выкупила 0,35 процента акций за 1,75 миллиона долларов у бывшего исполнительного директора Ozon Бернара Лукей и 2,65 процента акций у фонда Index Ventures за 10,83 миллиона евро.

* * *

В июле МТС приобрела через свою 100-процентную дочернюю компанию Mobile TeleSystems B.V. 28,63 процента акций ПАО «МТС-Банк» за 8,27 миллиарда рублей у ПАО АФК «Система». В результате сделки доля МТС в капитале банка выросла до 55,24 процента с 26,61 процента. Сделка консолидирует бизнес МТС на российском рынке финтеха и упрощает операционное управление, позволяя оперативнее выводить на рынок новые продукты.

КОРПОРАТИВНЫЕ НОВОСТИ

Годовое собрание акционеров 28 июня утвердило выплаты дивидендов за полный 2017 год в размере 23,4 рубля на одну обыкновенную именную акцию МТС номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая (46,8 рубля на одну АДР), или в сумме 46,8 миллиарда рублей. Выплата дивидендов произведена до 13 августа 2018

года. Кроме того, акционеры переизбрали совет директоров Группы МТС, в него вошли девять человек, четверо из которых – независимые директора.

* * *

Совет директоров МТС назначил внеочередное общее собрание акционеров на 28 сентября 2018 года и рекомендовал собранию акционеров принять решение о выплате промежуточных дивидендов в размере 2,6 рубля на одну обыкновенную акцию МТС (5,2 рубля на одну АДР) или 5,2 миллиарда рублей по результатам деятельности компании за первое полугодие 2018 года. Совет директоров рекомендовал определить даты, на которые определяются: лица, имеющие право на участие во внеочередном общем собрании акционеров – 4 сентября 2018 года; лица, имеющие право на получение дивидендов - 9 октября 2018 года.

ОБЛИГАЦИИ И КРЕДИТЫ

В апреле МТС выпустила в рамках вторичного размещения облигации серии БО-01 на сумму 6,8 миллиарда рублей со ставкой купона 6,85 процента годовых. Облигации были выпущены 3 апреля 2013 года с начальной ставкой купона 8,25 процента. 2 апреля МТС выкупила по оферте облигации на сумму 7,4 миллиарда рублей.

* * *

В мае МТС разместила первые в России коммерческие облигации по технологии блокчейн на сумму 750 миллионов рублей. Национальный расчетный депозитарий (НРД) предоставил для проведения сделки собственную блокчейн-платформу на базе Hyperledger Fabric 1.1. Основным покупателем выпуска облигаций стал Sberbank CIB.

* * *

В мае МТС реструктурировала два действующих кредита от Сбербанка на общую сумму 35 миллиардов рублей и подписала два кредитных соглашения с ВТБ на общую сумму 50 миллиардов рублей.

ОБРАТНЫЙ ВЫКУП

2 июля МТС одобрила программу выкупа обыкновенных акций компании, в том числе в форме американских депозитарных расписок, на открытом рынке на сумму не более 30 миллиардов рублей сроком на два года, что включает средства, затраченные на приобретение акций компании у «Системы Финанс». Обратный выкуп реализуется через 100-процентную дочернюю компанию ООО "Бастион".

ТУРКМЕНИСТАН

В июле МТС обратилась с иском в Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС) при Всемирном банке против суверенного государства Туркменистан для защиты своих законных прав и инвестиций в стране. Общие убытки МТС оценивает как минимум в 750 миллионов долларов США.

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ

В июне в рамках Startup Village МТС и технопарк Сколково подписали соглашение о сотрудничестве в сфере развития технологий «цифрового города». Первым шагом в реализации соглашения стал запуск на территории технопарка пилотной зоны «интернета вещей» (Internet of things, IoT) на базе сетей NB-IoT (Narrow Band IoT).

* * *

В июле МТС запустила тариф для разных типов IoT-устройств, который включает семь готовых решений, каждое из которых учитывает тип «умного» оборудования и отраслевые особенности бизнеса.

* * *

МТС и МТС-Банк представили новую совместную кредитную карту «МТС Деньги Zero» с бесплатным снятием наличных в счет кредита в любых банкоматах по всему миру.

* * *

МТС и ООО УК «Система Капитал» в июле запустили «МТС Инвестиции» для широкого круга розничных инвесторов, которым предложены четыре онлайн-фонда с возможностью выбора базовой валюты и получения рублевой или долларовой доходности.

ПАРТНЕРСТВА

В июле МТС стала ведущим партнером ASUS по продажам смартфонов на российском рынке. Компании будут сотрудничать в продвижении мобильных устройств и разработке новых продуктов. Соглашение также предусматривает проведение совместных маркетинговых кампаний для продвижения смартфонов Asus.

* * *

В июле МТС и крупнейший в мире видеосервис для русскоязычной аудитории MEGOGO запустили для пользователей мобильного ТВ новую контентную модель, которая позволит смотреть фильмы, сериалы и 130 телеканалов в высоком качестве с безлимитным интернет-трафиком.

* * *

В августе МТС первой запустила сервисы на платформе Microsoft Azure Stack из своих дата-центров в России. Клиенты получают доступ к IaaS, PaaS-сервисам и унифицированным средствам разработки приложений. Благодаря запуску Azure Stack в России в рамках облачного провайдера #CloudMTC клиенты могут создавать современные гибридные приложения с одновременным использованием мощностей локальных центров обработки данных (ЦОД) МТС и глобальной инфраструктуры Microsoft Azure.

ИТ-АУТСОРСИНГ

В августе МТС вышла на рынок ИТ-аутсорсинга, предоставив корпоративным клиентам услуги системной интеграции, обслуживания сетевой инфраструктуры и ИТ-систем, управления бизнес-приложениями и другими внутренними сервисами клиентов. Компания задействует экспертизу дочернего системного интегратора «Энвижн Груп» и штат из более чем пяти тысяч ИТ-специалистов по всей стране. МТС гарантирует уровень обслуживания через соглашение об уровне сервиса (SLA). Продолжительность контракта может составлять от 1 до 5 лет.

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГРУППЫ МТС

Основные показатели Группы (млрд руб.)	2 кв. 2018	2 кв. 2017	Изменение 2 кв. 2018/ 2 кв. 2017, %	Иск. влияние новых стандартов	
				2 кв. 2018	Изменение 2 кв. 2018/ 2 кв. 2017, %
Выручка	114,3	106,8	7,0%	114,9	7,6%
OIBDA	53,9	44,0	22,5%	46,2	5,1%
маржа	47,1%	41,2%	5,9п.п.	40,2%	-1,0п.п.
Прибыль, относящаяся к акционерам Компании	14,3	14,7	-3,0%	15,0	2,1%
маржа	12,5%	13,8%	-1,3п.п.	13,1%	-0,7п.п.

Выручка Группы МТС продемонстрировала существенный рост на 7 процентов в годовом выражении и достигла 114,3 миллиарда рублей. Результаты Группы подкреплены устойчивыми показателями бизнеса в России вследствие оздоровления рынка и продолжающегося роста проникновения цифровых услуг.

За отчетный период Группа добилась значительных результатов по базовым показателям зарубежных дочерних компаний. Кроме того, консолидированную выручку Группы поддержали высокие продажи устройств в розничной сети МТС в связи с растущим спросом на дорогие смартфоны во втором квартале 2018 года.

Принятие новых стандартов отчетности МСФО оказало незначительное отрицательное влияние на выручку, в то же время Группа отразила положительный эффект в 7,7 миллиарда рублей на OIBDA Группы в результате применения новых стандартов.

По итогам второго квартала OIBDA выросла на 22,5 процента и достигла 53,9 миллиарда рублей. Без учета влияния новых стандартов, OIBDA Группы продемонстрировала впечатляющий рост на 5,1 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года благодаря сильным результатам в России и Украине. Рентабельность Группы выросла до 47,1 процента по новым стандартам.

Чистая прибыль Группы во втором квартале снизилась на три процента по сравнению с аналогичным показателем прошлого года. Сокращение показателя обусловлено применением новых стандартов отчетности МСФО.

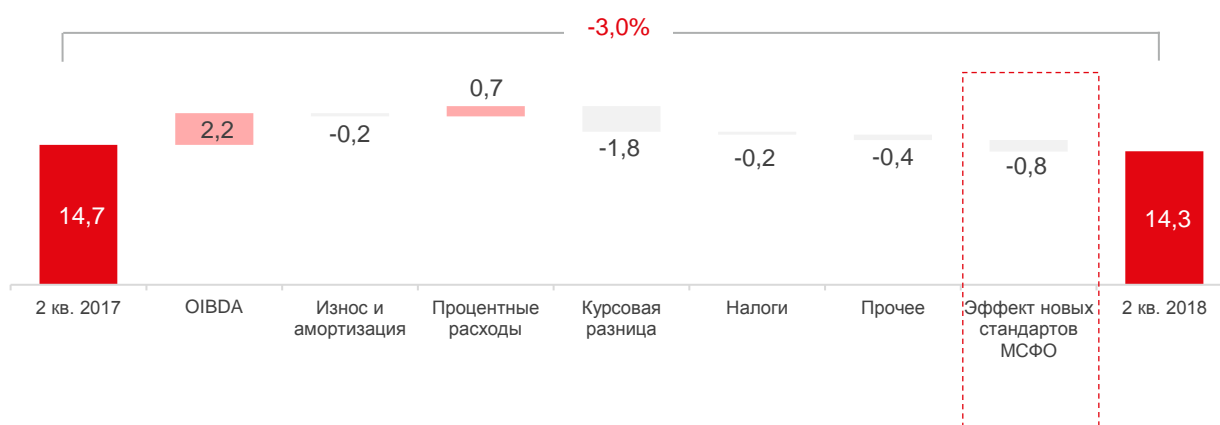
OIBDA Группы: факторный анализ (млрд руб.) ⁷

+22,5%

⁷ Возможны расхождения в сумме в результате округления



Чистая прибыль Группы: факторный анализ (млрд руб.)⁷



ЛИКВИДНОСТЬ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Задолженность и ликвидность (млрд руб.) ⁸	На 30 июня 2018	На 31 марта 2018
Краткосрочная часть долга	60,2	72,5
Долгосрочная задолженность	250,3	218,9
Общий долг	310,5	291,5
Минус:		
Денежные средства и их эквиваленты	57,3	56,9
Краткосрочные инвестиции	53,0	26,4
Долгосрочные депозиты	0,1	-
Свопы	5,0	2,9
Справедливая стоимость хеджирующих инструментов	0,7	1,2
Чистый долг	194,5	204,1

На конец отчетного периода общая задолженность Группы составила 310,5 миллиарда рублей (без учета расходов на привлечение заемных средств). Во втором квартале МТС выпустила облигации на сумму 6,8 миллиарда рублей через вторичное размещение со ставкой купона 6,85 процента; выкупила облигации на сумму 7,4 миллиарда рублей и разместила коммерческие облигации по технологии блокчейн на сумму 750 миллионов рублей.

⁸ Без учета лизинговых обязательств

МТС продолжает дальнейшую оптимизацию своего долгового портфеля. Во втором квартале 2018 года Группа подписала два кредитных соглашения на общую сумму 50 миллиардов рублей с банком ВТБ, а также снизила процентные ставки и увеличила срок погашения по двум существующим кредитам Сбербанка на общую сумму 35 миллиардов рублей.

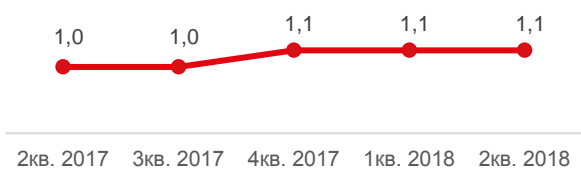
Сроки погашения по оставшимся кредитам являются комфортными для МТС. Группа поддерживает достаточные ресурсы для выполнения своих финансовых обязательств и инвестиций в основной бизнес, как для реализации потенциальных M&A, так и для обеспечения стабильной доходности для акционеров.

График выплат долга (млрд руб.)



Чистый долг к LTM скорректированного показателя OIBDA⁹ остался неизменным и соответствует комфортному уровню 1,1x, что позволяет МТС сохранять финансовую устойчивость и поддерживать как уровень инвестиций, так и высокую доходность для акционеров.

Чистый долг (млрд руб.) к LTM скорректированного показателя OIBDA



Долговые обязательства в нерублевом выражении составляют порядка 15 процентов в общем долговом портфеле, состоят, главным образом, из двух выпусков еврооблигаций сроком до 2020 и 2023 годов. МТС активно использует хеджирующие инструменты для сокращения влияния колебаний курсов валют на непогашенную задолженность.

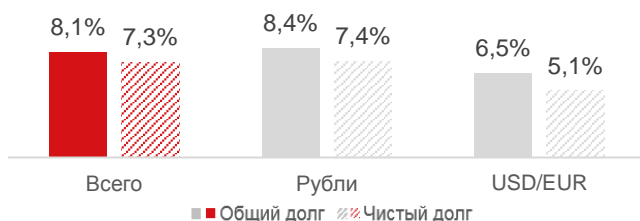
Структура долга по валютам¹⁰



Средневзвешенные процентные ставки (по состоянию на 30 июня 2018)

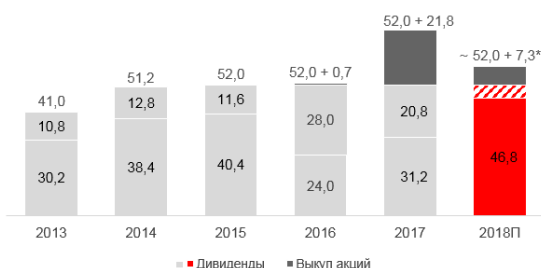
⁹ Без учета эффекта от перехода на новые стандарты МСФО.

¹⁰ Учитывая хеджирование валютных рисков в размере 178,8 миллионов долларов США по состоянию на 30 июня 2018 года.



По состоянию на 30 июня 2018 года средневзвешенная процентная ставка снизилась до 8,1 процента с конца первого квартала в результате оптимизации долгового портфеля МТС.

ВОЗВРАТ СТОИМОСТИ АКЦИОНЕРАМ



*Исключая выкуп акций в июле 2018г

В июне общее годовое собрание акционеров Группы МТС утвердило выплату дивидендов за полный 2017 год в размере 23,4 рубля на одну обыкновенную именную акцию (46,8 рубля на одну АДР), или в сумме 46,8 миллиарда рублей.

В июле Совет директоров МТС рекомендовал акционерам выплатить промежуточные дивиденды в размере 2,6 рубля на одну обыкновенную акцию МТС (5,2 рубля на одну АДР) или 5,2 миллиарда рублей по результатам деятельности компании за первое полугодие 2018 года.

В общей сложности за 2018 календарный год МТС намерена выплатить 26,0 рубля на обыкновенную акцию (52 рубля на одну АДР), что соответствует уровню дивидендных выплат прошлых лет.

2 июля 2018 года МТС запустила новую программу выкупа своих обыкновенных акций и АДР на сумму до 30 миллиардов рублей на два года, что включает средства, затраченные на приобретение акций компании у «Системы Финанс».

Капитальные затраты (млрд руб.)	За квартал, закончившийся 30 июня 2018	За квартал, закончившийся 30 июня 2017
Россия	15,5	12,5



в % от выручки	14,6%	12,7%
Украина ¹¹	2,0	2,5
в % от выручки	26,8%	40,4%
Армения	0,1	0,2
в % от выручки	4,4%	11,7%
Туркменистан	-	0,05
в % от выручки	-	4,5%
Капитальные затраты Группы¹¹	17,6	15,3
в % от выручки	15,4%	14,3%

Во втором квартале 2018 года капитальные затраты Группы МТС составили 17,6 миллиарда рублей, при соотношении капитальных затрат к выручке на уровне 15,4 процента. В общей сумме по итогам первого полугодия 2018 года Группа направила на капитальные затраты 34,2 миллиарда рублей без учета стоимости лицензий.

МТС уделяла особое внимание развитию сетей в России. За отчетный период Группа МТС построила около 6000 базовых станций по всей России, из которых более половины составили базовые станции в стандарте LTE. Наиболее активное строительство осуществлялось в Москве и Московской области, Приморском крае, Санкт-Петербурге и Ленинградской области, Татарстане и Новосибирской области.

Свободный денежный поток (млрд руб.)	За 6 мес., закончившихся 30 июня 2018	За 6 мес., закончившихся 30 июня 2017
Чистое поступление денежных средств от основной деятельности	70,1	64,9
Минус:		
Приобретение основных средств	(27,8)	(19,6)
Приобретение нематериальных активов ¹²	(6,5)	(6,9)
Расходы на заключение и выполнение контрактов	(2,1)	-
Поступления от продажи основных средств	2,3	2,5
Инвестиции в ассоциированные компании	(2,1)	(0,3)
Приобретение компаний	(3,1)	-
Свободный денежный поток	30,8	40,6

За первое полугодие 2018 года свободный денежный поток составил 30,8 миллиарда рублей. Снижение показателя в годовом исчислении в значительной степени связано с приобретением компаний (3,1 миллиарда рублей), инвестициями в OZON (2,1 миллиарда рублей) и ростом капитальных вложений в строительство сети.

РОССИЯ

Россия: ключевые показатели (млрд руб.)	2 кв. 2018	2 кв. 2017	Изменение 2 кв. 2018/ 2 кв. 2017, %	Иск. влияние новых стандартов	
				2 кв. 2018	Изменение 2 кв. 2018/ 2 кв. 2017, %

¹¹ Без учета затрат в размере 4,2 миллиарда рублей, связанных с приобретением лицензий 4G в Украине во втором квартале 2018 года.

¹² Без учета затрат в размере 5,5 миллиарда рублей, связанных с приобретением лицензий 4G в Украине в первом полугодии 2018 года.

Выручка ¹³	106,4	99,0	7,4%	106,9	7,9%
Мобильные услуги	78,4	75,1	4,4%	78,8	5,0%
Фиксированные услуги	15,2	15,2	0,2%	15,2	0,2%
Системная интеграция	1,5	1,3	20,3%	1,5	20,3%
Прочие услуги	0,2	-	н./п.	0,2	н./п.
Продажа товаров	14,1	10,1	40,2%	14,1	40,2%
OIBDA	51,1	42,1	21,4%	44,2	5,1%
маржа	48,0%	42,5%	5,5п.п.	41,4%	-1,1п.п.
Чистая прибыль	14,7	14,8	-0,6%	15,5	5,0%
маржа	13,8%	14,9%	-1,1п.п.	14,5%	-0,4п.п.

По итогам второго квартала МТС продолжает показывать сильные результаты в России. Выручка бизнеса МТС в России выросла на 7,4 процента в годовом исчислении до 106,4 миллиарда рублей. На рост выручки от мобильного бизнеса повлияло оздоровление рынка с точки зрения ценообразования и увеличение потребления услуг мобильного интернета. Другим фактором, оказавшим значительное влияние на выручку, стал рост продаж дорогих высококачественных смартфонов. Сегмент фиксированных услуг и услуги системной интеграции также демонстрируют позитивную динамику.

Показатель OIBDA в России увеличился на 21,4 процента за счет роста общей выручки и достиг 51,1 миллиарда рублей. Показатель рентабельности бизнеса за отчетный период составил 48 процентов. Высокий уровень потребления данных и других высокодоходных продуктов способствовали повышению прибыльности.

В мобильном бизнесе выручка выросла на 4,4 процента в годовом исчислении до 78,4 миллиарда рублей, что обусловлено ростом использования услуг передачи данных и продолжающимся укреплением российского внутреннего рынка.

На конец июня количество абонентов в России составило 78,1 миллиона.

Фиксированный бизнес МТС продемонстрировал незначительный рост на 0,2 процента в годовом исчислении, несмотря на общий тренд на снижение абонентской базы фиксированной связи. Компании удалось нивелировать сокращение за счет прироста клиентов в сегменте ШПД и платного ТВ.

Выручка от фиксированного бизнеса (млрд руб.)	2 кв. 2018	2 кв. 2017	Изменение, %
Итого	15,2	15,2	0,2%
В2С	7,7	7,5	2,5%
В2В+В2G+В2О	7,5	7,7	-2,1%

По внутренним оценкам, на конец второго квартала, доля МТС на рынке ШПД и платного телевидения в Москве продолжила расти и достигла 36 процента и 40,9 процента соответственно. Количество пользователей услуг в сетях GPON достигло 1,89 миллиона, в результате активных кампаний по привлечению пользователей в лидирующую на рынке сеть FTTH GPON от МГТС.

Выручка от услуг системной интеграции МТС во втором квартале 2018 года выросла до 1,5 миллиарда рублей.

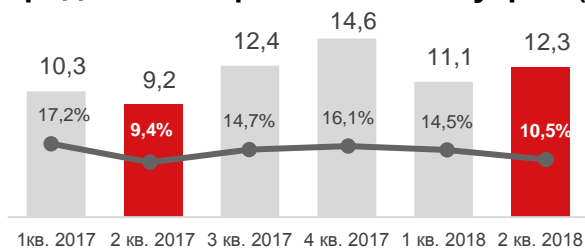
На выручку второго квартала оказало положительное влияние консолидация недавно приобретенных бизнесов по продаже билетов и киберспорта.

¹³ За исключением внутригрупповых расчетов.

МТС зафиксировала рост выручки от продаж товаров на 40,2 процента в годовом исчислении, главным образом за счет продаж телефонов и аксессуаров. По данным МТС, российский рынок смартфонов продолжает расти, так, во втором квартале было продано 6,2 миллиона смартфонов на сумму 95 миллиардов рублей. Этот рост в значительной степени объясняется высоким спросом на продвинутые смартфоны с двойными камерами, безрамочными дисплеями, функциями распознавания владельца и бесконтактной оплатой. Самой быстрорастущей категорией приобретаемых смартфонов стали аппараты стоимостью 30.000-40.000 рублей.

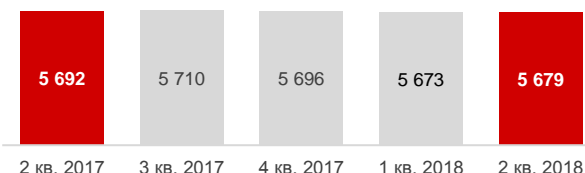
Рост продаж также обусловлен увеличением ассортимента, в частности, появлением на рынке предложений от китайских брендов. Пользователей также привлекают выгодные способы приобретения дорогих гаджетов, такие как рассрочки без переплаты, trade-in и программа кэшбэка. Продажи мобильных телефонов и аксессуаров выросли на 32,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 12,3 миллиарда рублей. Валовая прибыль достигла 10,5%.

Продажи телефонов и аксессуаров (млрд руб.) и валовая маржа (%)



Количество розничных салонов МТС сохраняется на уровне порядка 5700 магазинов на протяжении последнего года.

Розничная сеть МТС (количество офисов продаж на конец отчетного периода, включая франчайзинговые)



Компания сохраняет лидерство в области электронной коммерции в России. Согласно индексу Data Insight TOP-100 2017, shop.mts.ru стал крупнейшим среди онлайн-магазинов операторов по объемам продаж. Объем онлайн-продаж МТС во втором квартале 2018 года составил 1,8 миллиарда рублей, показав рост на 27,5 процента в годовом исчислении.

К концу второго квартала 2018 года проникновение смартфонов в сеть МТС достигло 67,4 процента. Проникновение мобильного интернета достигло 55,4 процента.

В сотрудничестве с МТС-Банком, Группа продолжила развитие финансовых услуг - одного из ключевых направлений деятельности компании. В июне МТС и МТС-Банк представили новую совместную кредитную карту «МТС Деньги Zero» с бесплатным снятием наличных в счет кредита в любых банкоматах по всему миру. В результате в совместный портфель банковских карт в настоящее время входят MTS Money Zero, MTS Smart Money и MTS Money Weekend. По итогам второго квартала количество пользователей карт «МТС Деньги» достигло 4,8 миллиона, а общий кредитный портфель превысил 18,5 миллиарда рублей.

Количество месячных пользователей мобильного приложения для самообслуживания «Мой МТС» достигло 12 миллионов абонентов. «Мой МТС» активно используется в качестве «витрины» для различных брендированных продуктов МТС, а также продаж телефонов на основе алгоритмов больших данных и персонализированных рекомендаций. Компания расширила функционал приложения, в который теперь интегрированы сервисы «МТС Деньги», «МТС Кэшбек» и онлайн-билеты.



Количество активных пользователей приложения «Мой МТС» (млн, 1-месячная база)



1 кв. 2017 2 кв. 2017 3 кв. 2017 4 кв. 2017 1 кв. 2018 2 кв. 2018

УКРАИНА

Украина: ключевые показатели (украинская гривна, млрд)	2 кв. 2018	2 кв. 2017	Изменение 2 кв. 2018/ 2 кв. 2017, %	Иск. влияние новых стандартов	
				2 кв. 2018	Изменение 2 кв. 2018/ 2 кв. 2017, %
Выручка	3,1	2,9	7,5%	3,2	8,7%
OIBDA	1,7	1,3	35,8%	1,5	16,5%
маржа	54,9%	43,5%	11,4п.п.	46,6%	3,1п.п.
Чистая прибыль	0,5	0,5	3,2%	0,6	12,0%
маржа	17,3%	18,0%	-0,7п.п.	18,6%	0,6п.п.

В Украине выручка во втором квартале 2018 года выросла на 7,5 процента в годовом исчислении и достигла 3,1 миллиарда гривен. Динамика выручки обусловлена ростом потребления услуг передачи данных в результате развертывания сетей 3G и 4G, а также миграции абонентов на пакетные предложения.

Новые стандарты МСФО положительно повлияли на уровень показателя OIBDA, который вырос на 35,8 процента до 1,7 миллиарда гривен во втором квартале 2018 года. Без учета новых стандартов, показатель OIBDA вырос на 16,5 процента. Рентабельность украинского бизнеса Группы МТС составила 54,9 процента.

В 2018 году ПраО "ВФ Украина" (украинская дочерняя компания МТС) получило лицензии 4G в результате национального аукциона. В марте ПраО "ВФ Украина" запустило в Украине сеть 4G. К концу второго квартала 2018 года сеть 4G охватила 13 городов и 35 населенных пунктов в Украине.

Абонентская база дочерней компании Группы МТС в Украине на конец отчетного периода составила 20,3 миллиона абонентов, показав снижение на 2,6 процента в годовом исчислении.

ДРУГИЕ РЫНКИ: АРМЕНИЯ И БЕЛАРУСЬ

Армения: ключевые показатели (армянский драм, млрд)	2 кв. 2018	2 кв. 2017	Изменение 2 кв. 2018/ 2 кв. 2017, %	Иск. влияние новых стандартов	
				2 кв. 2018	Изменение 2 кв. 2018/ 2 кв. 2017, %
Выручка	14,3	14,0	1,8%	14,3	1,8%



ОIBDA	6,4	6,3	0,9%	5,8	-8,3%
маржа	44,8%	45,3%	-0,5п.п.	40,8%	-4,5п.п.
Чистый убыток	-1,9	-0,1	н./п.	-1,9	н./п.
маржа	н./п.	н./п.	н./п.	н./д.	н./п.

В Армении во втором квартале 2018 года выручка выросла на 1,8 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 14,3 миллиарда драм, за счет роста потребления услуг передачи данных вследствие растущего проникновения пакетных тарифов и постоянного притока новых пользователей смартфонов.

Показатель ОIBDA увеличился на 0,9 процента до 6,4 миллиарда драм в результате перехода на новые стандарты МСФО. Без учета влияния новых стандартов, ОIBDA продемонстрировала отрицательную динамику из-за роста расходов на ФОТ за отчетный период. Маржа составила 44,8 процента.

Армения сохранила абонентскую базу на уровне 2,1 миллиона пользователей, и сохраняет лидерские позиции на рынке.

Беларусь: ключевые показатели (белорусский рубль, млн)	Изменение			Иск. влияние новых стандартов	
	2 кв. 2018	2 кв. 2017	2 кв. 2018/2 кв. 2017, %	2 кв. 2018	2 кв. 2018/2 кв. 2017, %
Выручка	212,9	183,8	15,9%	216,5	17,8%
ОIBDA	119,8	87,1	37,6%	101,3	16,4%
маржа	56,3%	47,4%	8,9п.п.	46,8%	-0,6п.п.
Чистая прибыль	71,7	48,0	49,4%	71,3	48,7%
маржа	33,7%	26,1%	7,6п.п.	32,9%	6,8п.п.

МТС продолжает сохранять лидерские позиции по выручке и абонентской базе в Беларуси. Во втором квартале 2018 года выручка компании выросла на 15,9 процента до 212,9 миллиона белорусских рублей. Рост выручки обусловлен растущим использованием услуг передачи данных и VAS-услуг, а также значительным ростом продаж телефонов и аксессуаров на фоне расширения ассортимента и успешных маркетинговых инициатив в отчетном периоде. Кроме того, в мае цены на тарифы в Беларуси выросли в среднем на три процента.

Высокие показатели выручки привели к двузначному росту показателя ОIBDA до 119,8 миллиона белорусских рублей. Рентабельность бизнеса в Беларуси составила 56,3 процента.

Абонентская база выросла до 5,3 миллиона пользователей на фоне дальнейшего развития в Беларуси сетей 4G.

ПРОГНОЗ НА 2018 ГОД

На прогнозы МТС на 2018 год окажет влияние внедрение новых стандартов МСФО:

- В январе 2014 года были выпущены новые стандарты МСФО 9 и МСФО 15, регулирующие учет финансовых инструментов и принципы признания выручки по контрактам с клиентами соответственно. Данные стандарты вступили в силу с января 2018 года.

- В январе 2016 года был выпущен новый стандарт МСФО 16, регулирующий учет лизинговых операций. Данный стандарт вступает в силу с января 2019 года, но разрешает более раннее применение. МТС выбрала опцию раннего применения и перешла на МСФО 16 с января 2018 года.
- Для полной сопоставимости результатов с прошлыми периодами МТС также предоставит скорректированные результаты за 2018 год без учета применения новых стандартов МСФО.

Выручка Группы:

МТС ожидает рост выручки Группы в 2018 году в диапазоне два-четыре процентов на основании следующих факторов:

- Увеличения объемов трафика передачи данных при снижении уровня пользования голосовыми услугами из-за замещения голосовых услуг услугами передачи данных и повышения проникновения сервисов на основе мобильного интернета;
- Конкурентной динамики в ритейле и снижения уровня продаж SIM-карт в России;
- Ожидаемого влияния отмены внутрисетевого роуминга в России;
- Увеличения продаж телефонов в России;
- Продолжающегося роста выручки в Украине, номинированной в украинских гривнах;
- Динамики выручки в зарубежных дочерних компаниях и волатильности курсов валют по отношению к российскому рублю.

OIBDA Группы:

МТС прогнозирует, что внедрение новых стандартов МСФО увеличит как минимум OIBDA на 25 миллиардов рублей в 2018 году. Без учета влияния новых стандартов МСФО, МТС ожидает роста OIBDA примерно на два процента за счет следующих факторов:

- Роста уровня конкуренции и продолжающейся неопределенности на фоне оптимизации розничных каналов дистрибуции;
- Увеличения затрат на персонал;
- Ожидаемого роста затрат на оплату частотного спектра в России;
- Потребительского поведения и роста потребления высокодоходных продуктов, таких как роуминг;
- Развития бизнеса в зарубежных дочерних компаниях;
- Макроэкономических изменений и волатильности курсов валют на рынках присутствия.

Капитальные затраты Группы:

В 2018-2019 годах МТС планирует капитальные затраты на уровне 160 миллиардов рублей для реализации следующих проектов:

- Частичных инвестиций для соблюдения требований пакета антитеррористических поправок;
- Продолжения работ по развитию сетей LTE;
- Реализации проектов по совместному использованию инфраструктуры и частотного спектра с другими операторами в России;
- Развития сети LTE в Украине;
- Внедрения эволюционных решений 5G на российском рынке;
- Продолжающихся инвестиций в развитие цифровых продуктов.

НОВЫЕ СТАНДАРТЫ МСФО

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты».

Данный стандарт определяет классификацию и оценку стоимости финансовых активов и финансовых обязательств, а также предусматривает ряд дополнительных раскрытий в финансовой отчетности. Основные изменения в рамках стандарта относятся к оценке хеджирующих операций, признанию будущих потенциальных убытков по финансовым активам, а также учету прибыли или убытка в



результате изменения условий финансовых обязательств, приводящих к изменению денежных потоков по данным обязательствам.

МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями».

Данный стандарт вводит единую пятиступенчатую модель определения и признания выручки по договорам с покупателями. Он заменяет существующие стандарты МСФО (IAS) 18 «Выручка» и МСФО (IAS) 11 «Договоры на строительство». Основной принцип МСФО (IFRS) 15 определяет, что компания должна признавать выручку при переходе товаров и услуг к покупателю в сумме, эквивалентной вознаграждению, которую компания ожидает получить в обмен на свои товары и услуги. По стандарту, компания отражает выручку, если ее обязательство по договору выполнено, т.е. когда контроль над товарами и услугами перешел к покупателям. Также стандарт включает дополнительные инструкции к учету специфических случаев и расширенные требования к раскрытию. Основным эффектом на финансовую консолидированную отчетность Группы от применения МСФО 15 относится к капитализации определенных расходов на заключение или выполнение договоров с покупателями. Такие расходы амортизируются в соответствии со сроком получения дохода.

МСФО (IFRS) 16 «Аренда».

Данный стандарт регламентирует признание активов и обязательств по всем договорам аренды в целях отражения соответствующих прав и обязательств в отчете о финансовом положении арендатора. Стандарт также предусматривает новые положения по определению и презентации аренды, раскрытию в финансовой отчетности, а также по сделкам продажи с обратной арендой.

* * *

За дополнительной информацией обращайтесь:

Алексей Меркутов, пресс-служба ПАО «МТС»

Тел.: (495) 766-00-25

e-mail: pr@mts.ru

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение А

Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО. Настоящий пресс-релиз включает финансовую информацию, подготовленную в соответствии с МСФО, а также иные финансовые величины, которые упоминаются как не относящиеся к МСФО. Показатели, не являющиеся финансовыми величинами МСФО должны рассматриваться в качестве дополнения к показателям, подготовленным по МСФО-отчетности, а не как альтернатива им. Вследствие округления и перевода функциональных валют в российские рубли эти показатели, а также другие финансовые показатели, не относящиеся к МСФО, могут различаться.

Операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов OIBDA и маржа OIBDA. OIBDA представляет собой операционную прибыль компании за вычетом расходов на износ и амортизацию. Маржа OIBDA определяется как процентное соотношение показателя OIBDA к выручке компании. Наш расчет показателя OIBDA может отличаться от расчета аналогичного показателя других компаний. Показатель OIBDA не является показателем, определяемым стандартами МСФО, его следует рассматривать как дополнение, а не альтернативу показателям, содержащимся в консолидированной финансовой отчетности компании. Мы полагаем, что показатель OIBDA позволяет инвесторам получить дополнительную ценную информацию, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, сделки по приобретению бизнеса и прочие инвестиции, а также способность компании привлекать и обслуживать свои долговые обязательства. Хотя в соответствии с МСФО амортизационные расходы являются операционными, по своей сути они представляют собой текущую часть неденежных расходов, относящихся к приобретенным или созданным долгосрочным активам. Рассчитываемый нами показатель OIBDA широко используется инвесторами, аналитиками и рейтинговыми агентствами для сравнения и мы используем термин скорректированный показатель OIBDA и скорректированная операционная прибыль в случае исключения влияния существенных однократных событий. Скорректированный показатель OIBDA может быть соотнесен с нашими консолидированными отчетами о прибылях и убытках следующим образом:

Группа (млрд руб.)	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Операционная прибыль	23,9	27,6	23,0	26,8	27,6
Плюс: износ и амортизация	20,1	20,0	19,6	25,3	26,3
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	1,1	2,6	-	-
Скорректированная OIBDA	44,0	48,8	45,2	52,1	53,9
Россия (млрд руб.)	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Операционная прибыль	24,1	28,8	25,6	26,8	27,7
Плюс: износ и амортизация	17,9	17,8	17,5	22,8	23,4
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	0,6	-	-
Скорректированная OIBDA	42,1	46,6	43,7	49,6	51,1
Украина (млрд руб.)	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Операционная прибыль	1,2	1,2	1,5	1,2	1,8
Плюс: износ и амортизация	1,5	1,6	1,5	2,0	2,3
OIBDA	2,7	2,8	3,0	3,2	4,1

Армения (млн руб.)	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Операционная прибыль	222	337	271	183	150
Плюс: износ и амортизация	528	558	584	589	670
OIBDA	750	894	856	772	821

Туркменистан (млн руб.)	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Операционная прибыль/(убыток)	221	(1 172)	(2 412)	(136)	(142)
Плюс: износ и амортизация	181	188	37	-	-
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	1 146	2 057	-	-
Скорректированная OIBDA	401	163	(317)	(136)	(142)

Ниже приведено соотношение маржи OIBDA с показателем операционная маржа:

Группа	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Операционная маржа	22,3%	24,1%	19,6%	24,8%	24,1%
Плюс: износ и амортизация	18,8%	17,5%	16,8%	23,5%	23,0%
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	1,0%	2,3%	-	-
Скорректированная маржа OIBDA	41,2%	42,6%	38,7%	48,3%	47,1%

Россия	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Операционная маржа	24,4%	27,1%	23,3%	26,5%	26,1%
Плюс: износ и амортизация	18,1%	16,7%	16,0%	22,6%	22,0%
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	-	0,5%	-	-
Скорректированная маржа OIBDA	42,5%	43,8%	39,8%	49,1%	48,0%

Украина	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Операционная маржа	19,4%	18,5%	22,1%	20,1%	23,8%
Плюс: износ и амортизация	24,1%	22,9%	21,5%	32,6%	31,1%
Маржа OIBDA	43,5%	41,4%	43,7%	52,8%	54,9%

Армения	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Операционная маржа	13,4%	17,8%	15,5%	11,4%	8,2%
Плюс: износ и амортизация	31,9%	29,5%	33,3%	36,5%	36,7%
Маржа OIBDA	45,3%	47,2%	48,8%	47,9%	44,9%

Туркменистан	2 кв. 2017	3 кв. 2017	4 кв. 2017	1 кв. 2018	2 кв. 2018
Операционная маржа	19,5%	н/п	н/п	н/п	н/п
Плюс: износ и амортизация	16,0%	18,1%	н/п	н/п	н/п
Убыток от обесценения внеоборотных активов	-	110,2%	-	-	-
Скорректированная маржа OIBDA	35,3%	15,7%	н/п	н/п	н/п



Приложение В

Термины

Общий долг. Общий долг представляет собой краткосрочную и долгосрочную задолженность, исключая обязательства по аренде и расходы на привлечение заемных средств.

Чистый долг. Чистый долг представляет собой общий долг за вычетом денежных средств и их эквивалентов, краткосрочных инвестиций, долгосрочных депозитов, свопов и хеджирующих инструментов.

Абонент. Мы определяем в качестве «абонентов» физических лиц или организации, чьи SIM-карты:

- показывают активность, генерирующую трафик, или
- на них совершаются тарифицируемые действия или
- пополняется баланс

в течение любого трехмесячного периода, входящего в отчетный период, и не заблокирован на конец периода.



МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ		
ПО СОСТОЯНИЮ НА 30 ИЮНЯ 2018 г. и 31 ДЕКАБРЯ 2017 г.		
(Суммы в млн. рублей)		
	По состоянию на 30	По состоянию на 31
	июня	декабря
	2018	2017
ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:		
Основные средства	256 472	263 063
Инвестиционная недвижимость	732	407
Активы в форме права пользования	150 211	-
Нематериальные активы	129 582	113 678
Финансовые вложения в зависимые компании	11 432	9 452
Отложенные налоговые активы	6 509	5 545
Прочие нефинансовые активы	1 583	2 048
Прочие финансовые вложения	2 073	1 953
Дебиторская задолженность связанных сторон	1 127	2
Прочие финансовые активы	4 623	8 890
Итого внеоборотные активы	564 344	405 038
ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ:		
Товарно-материальные запасы	17 307	9 995
Торговая и прочая дебиторская задолженность	30 001	28 017
Дебиторская задолженность связанных сторон	12 469	11 358
Краткосрочные финансовые вложения	52 970	50 757
НДС к возмещению	9 060	7 165
Авансы по налогу на прибыль	2 594	2 838
Активы, предназначенные для продажи	1 461	1 276
Авансы, расходы будущих периодов и прочие активы	4 694	4 040
Денежные средства и их эквиваленты	57 292	30 586
Итого оборотные активы	187 848	146 032
Итого активы	752 192	551 070
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ:		
Капитал акционеров Компании	109 268	120 126
Доля неконтролирующих акционеров	3 242	4 079
Итого собственный капитал	112 510	124 205
ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Долговые обязательства	249 836	228 041
Обязательства по аренде	141 472	11 055
Отложенные налоговые обязательства	23 856	23 773
Резервы	3 529	2 309
Прочие финансовые обязательства	770	1 048
Прочие нефинансовые обязательства	2 573	3 968
Итого долгосрочные обязательства	422 036	270 194
КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:		
Долговые обязательства, краткосрочные	59 973	63 673
Обязательства по аренде	15 910	801
Резервы	7 890	9 852
Торговая и прочая кредиторская задолженность	93 160	47 314
Кредиторская задолженность связанным сторонам	1 940	1 102
Обязательства по налогу на прибыль	1 853	1 150
Прочие финансовые обязательства	2 667	3 036
Прочие нефинансовые обязательства и контрактные обязательства	34 253	29 743
Итого краткосрочные обязательства	217 646	156 671
Итого капитал и обязательства	752 192	551 070

**МТС**

Ты знаешь, что можешь!

2 квартал 2018 года

Финансовые и операционные результаты

МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ				
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ И СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ				
ЗА ТРИ И ШЕСТЬ МЕСЯЦЕВ, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 30 ИЮНЯ 2018 И 2017				
(Суммы в млн. рублей, за исключением количества акций и АДА)				
	шесть месяцев, завершившиеся		три месяца, завершившиеся	
	30 июня 2018	30 июня 2017	30 июня 2018	30 июня 2017
Выручка от реализации услуг связи	195 062	190 168	100 236	96 725
Выручка от реализации товаров	27 209	21 353	14 110	10 112
	222 271	211 521	114 346	106 837
Себестоимость услуг	(51 915)	(60 961)	(26 985)	(30 948)
Себестоимость реализации товаров	(24 799)	(18 854)	(13 360)	(9 293)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(41 549)	(46 685)	(21 927)	(23 421)
Амортизация основных средств и нематериальных активов	(51 608)	(40 245)	(26 286)	(20 115)
Прочие операционные доходы / (расходы)	170	(695)	728	87
Доля в чистой прибыли зависимых предприятий - операционная часть	1 835	1 495	1 085	714
Операционная прибыль	54 405	45 576	27 601	23 861
(Убыток) / прибыль от курсовых разниц	(1 097)	1 181	(1 501)	270
Прочие (расходы)/доходы				
Финансовые доходы	2 422	2 349	1 251	1 377
Финансовые расходы	(18 680)	(13 569)	(9 110)	(7 124)
Прочие неоперационные доходы / (расходы)	1 500	(616)	30	263
Прочие расходы, итого	(14 758)	(11 836)	(7 829)	(5 484)
Прибыль до налогообложения	38 550	34 921	18 271	18 647
Расход по налогу на прибыль	(8 597)	(7 456)	(3 847)	(3 778)
Прибыль за период	29 953	27 465	14 424	14 869
Доля неконтролирующих акционеров	(249)	(255)	(142)	(140)
Прибыль за период, относящаяся к акционерам Компании	29 704	27 210	14 282	14 729
Прочий совокупный (убыток)/доход				
<i>Статьи, не подлежащие последующей реклассификации в прибыли или убытки:</i>				
Непризнанный актуарный убыток	228	-	228	-
<i>Статьи, подлежащие последующей реклассификации в прибыли или убытки:</i>				
Эффект пересчета в валюту отчетности	5 551	(592)	4 353	2 526
Нереализованные (убытки) / доходы по финансовым инструментам	(580)	869	811	601
Прочий совокупный доход, за вычетом налога	5 199	277	5 392	3 127
Итого совокупный доход	35 152	27 742	19 816	17 996
Прочий совокупный доход неконтролирующих акционеров	(249)	(255)	(142)	(140)
Совокупный доход Группы МТС	34 903	27 487	19 674	17 856
Средневзвешенное количество выпущенных акций, тыс. - базовое	1 890 479	1 966 820	1 886 217	1 955 245
Прибыль Группы МТС на акцию – базовая:	15,51	13,83	7,57	7,52
Средневзвешенное количество выпущенных акций, тыс. - разводненное	1 893 081	1 968 880	1 888 336	1 957 012
Прибыль Группы МТС на акцию – разводненная:	15,48	13,82	7,56	7,52



МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ		
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОТЧЕТЫ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ		
ЗА ШЕСТЬ МЕСЯЦЕВ, ЗАВЕРШИВШИЕСЯ 30 ИЮНЯ 2018 и 2017		
(Суммы в млн. рублей)		
	шесть месяцев, завершившиеся	
	30 июня 2018	30 июня 2017
Чистая прибыль	29 953	27 465
Корректировки:		
Амортизация основных средств и нематериальных активов	51 608	40 245
Финансовые доходы	(2 422)	(2 349)
Финансовые расходы	18 680	13 569
Расход по налогу на прибыль	8 597	7 456
Убыток / (прибыль) от курсовых разниц	1 097	(1 181)
Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов	(2 046)	104
Амортизация отложенных платежей за подключение абонентов	(1 078)	(446)
Доля в чистой прибыли зависимых предприятий	(1 756)	(1 167)
Убыток от обесценения запасов	1 568	47
Резерв по сомнительным долгам	1 445	1 475
Изменение в резервах	7 913	7 148
Прочие неденежные корректировки	(797)	(985)
Изменение операционных активов и обязательств:		
Увеличение торговой и прочей дебиторской задолженности и активов по договору	(2 357)	(2 092)
(Увеличение)/снижение товарно-материальных запасов	(8 812)	3 037
Увеличение НДС к возмещению	(1 804)	(1 097)
Снижение авансов выданных и расходов будущих периодов	482	1 211
Снижение торговой и прочей кредиторской задолженности, обязательств по договору и прочих краткосрочных обязательств	(9 733)	(8 104)
Дивиденды полученные	1 674	1 486
Платежи по налогу на прибыль	(9 772)	(10 484)
Проценты полученные	5 919	875
Уплаченные проценты за вычетом капитализированных процентов	(18 297)	(11 337)
Чистый приток денежных средств от операционной деятельности	70 062	64 876
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:		
Приобретение дочерней компании, за вычетом полученных денежных средств	(3 093)	-
Приобретение основных средств	(27 753)	(19 566)
Приобретение нематериальных активов (за вычетом приобретения 4G лицензий в Украине)	(6 484)	(6 862)
Затраты на приобретение и в выполнение договоров	(2 085)	-
Приобретение 4G лицензий в Украине	(5 527)	-
Поступления от продажи основных средств и прочих активов	2 289	2 463
Приобретение краткосрочных и прочих инвестиций	(29 404)	(32 794)
Поступления от продажи краткосрочных и прочих инвестиций	24 112	4 017
Финансовые вложения в зависимые компании	(2 101)	(320)
Поступления по контрактам SWAP	49	-
Чистые отток денежных средств по инвестиционной деятельности	(49 997)	(53 062)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ		
Погашение кредитов и займов	(19 170)	(24 682)
Привлечение кредитов и займов	20 000	20 000
Погашение облигационных займов	(8 305)	-
Поступления от выпуска облигационных займов	27 550	20 000
Оплата расходов по привлечению заемных средств	(39)	(29)
Погашение основной суммы обязательства по финансовой аренде	(6 844)	(574)
Денежные потоки от операций под общим контролем	(2)	-
Денежный поток по гарантийному соглашению в рамках хеджирования долга	(981)	(901)
Выкуп собственных акций	(7 660)	(9 414)
Прочие финансовые потоки	123	(8)
Чистый приток денежных средств по финансовой деятельности	4 672	4 392
Эффект изменения обменного курса на остаток денежных средств и их эквиваленты	1 969	(404)
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	26 706	15 802
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА НАЧАЛО ПЕРИОДА	30 586	18 470
ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ НА КОНЕЦ ПЕРИОДА	57 292	34 272



MTC

Ты знаешь, что можешь!

2 квартал 2018 года

Финансовые и операционные результаты